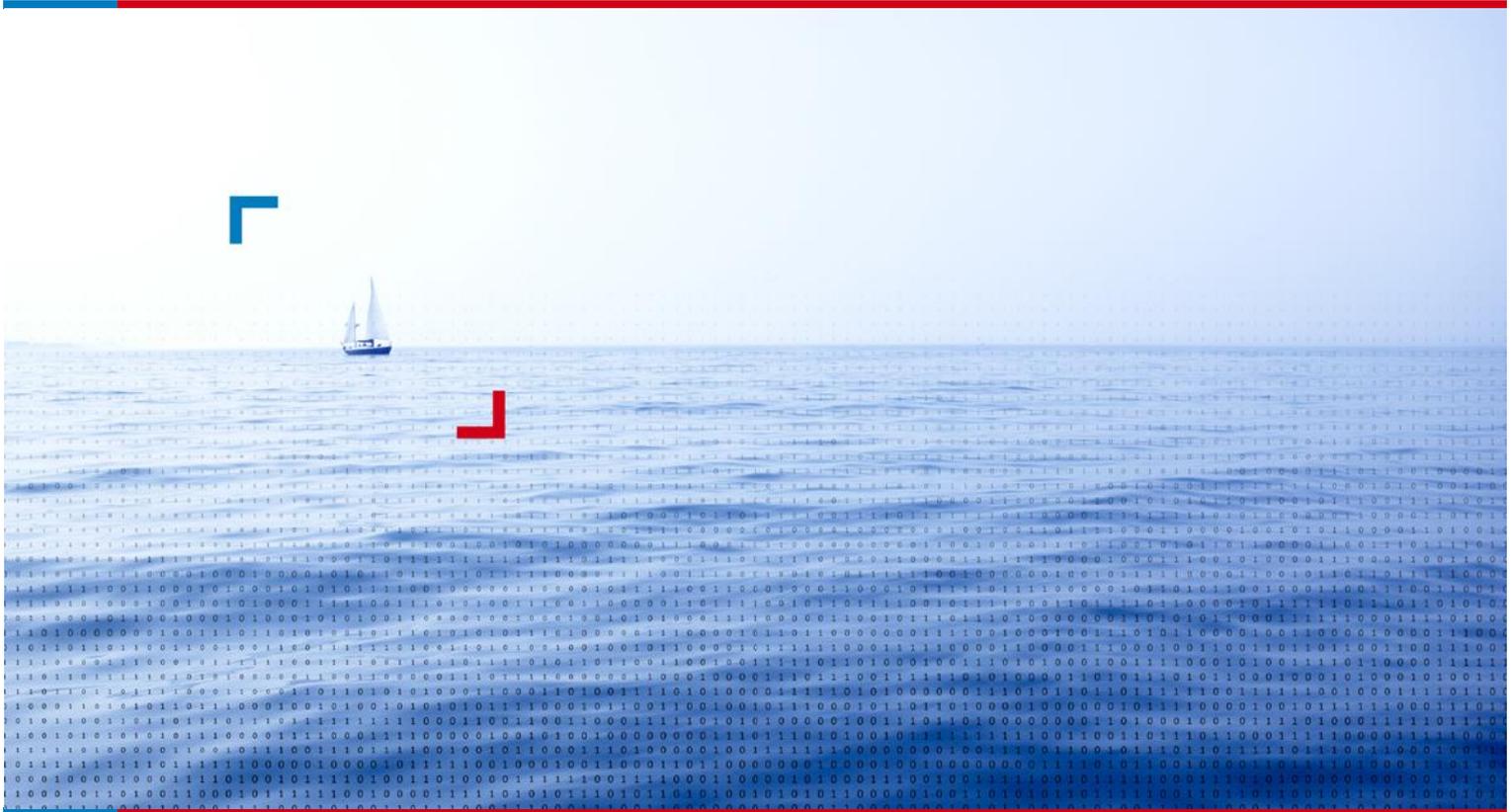


# Sportamt der Stadt Bern

Unterstützung bei der öffentlichen Beschaffung eines Dienstleisters für die Velo Skills Tour



Themenbereiche	Identify	Innovate	Implement
Define Business Scope			
Increase Performance	■	■	
Utilize Technology			

## Ausgangslage

Das Bereitstellen eines attraktiven Bewegungsangebots gehört zu den Kernaufgaben des Sportamts der Stadt Bern. Ein Bereich davon ist die Förderung des Fahrradfahrens im Rahmen der Velo-Offensive. Hierfür tourt das Sportamt der Stadt Bern mit ihrer Velo Skills Tour rund 7-Mal jährlich durch die Stadt.

Für die Durchführung der Events braucht es einen externen Dienstleister, der für Auf- und Abbau der Infrastruktur, den Transport und die Zwischenlagerung des Materials verantwortlich ist sowie die Qualitätssicherung vor, während und nach dem Event sicherstellt.

sieber&partners wurde angefragt, das Sportamt Bern bei der Vorbereitung der Beschaffung für die Logistik der Velo Skills Tour zu unterstützen und diese in Zusammenarbeit mit den internen Stellen abzuwickeln.

Im Weiteren soll im Rahmen des Beschaffungsprojektes sichergestellt werden, dass durch den Einbezug einer internen Fachspezialistin ein Know-how-Transfer an das Sportamt und eine Befähigung zur eigenständigen Durchführung späterer Beschaffungen stattfindet.

## Ziele

Mit der öffentlich-rechtlichen Beschaffung soll ein Event-Dienstleister für die Velo Skills Tour mit einem Rahmenvertrag für 2 Jahre (Grundleistung) plus 1 Jahr (Option) an das Sportamt Bern gebunden werden.

Gesucht wird ein Dienstleister, der die Gesamtverantwortung für die Logistik des Events übernimmt. Im Ausschreibungsverfahren soll auf Basis von Eignungs- und gewichteten Zuschlagskriterien derjenige Anbieter ausgewählt werden, dessen Angebot das beste Verhältnis von Kosten und Nutzen aufweist.

Der Dienstleistungsauftrag soll gemeinsam mit der internen Beschaffungsstelle unter Berücksichtigung der entsprechenden gesetzlichen Bestimmungen in einem Einladungsverfahren ausgeschrieben werden. Adäquate Eignungs- und Zuschlagskriterien sowie formelle Vorgaben sollen sicherstellen, dass die eingereichten Offerten eine hohe Qualität aufweisen und vergleichbar sind.

**Gründung:** 7. Juli 2000

**Mitarbeitende:** 30 BeraterInnen

**Standorte:** Zürich, Bern, Triesen

**Kunden:** Über 600 Kunden aus allen Branchen, vorwiegend mit Hauptsitz in der Schweiz

### Vorgehen

Es wurde das Beschaffungsverfahren nach Josef Schreiber gewählt. Das Verfahren ist ein de facto-Standard in der Schweiz und hat sich vielfach bewährt. Die Ausschreibung erfolgt gemäss den Regeln des Einladungsverfahrens. Das Vorgehen beinhaltet vier Phasen:

#### Phase 1: Bedarfs- und Verfahrensklärung

- Projektinitialisierung inkl. Stakeholderanalyse
- Abgleich mit den rechtlichen Grundlagen/der zuständigen Beschaffungsstelle
- Definition des zu beschaffenden Gegenstandes
- Wahl des Vergabeverfahrens
- Marktrecherche zu potenziellen Anbietern
- Terminplanung, Definition der Lieferobjekte (Struktur der Ausschreibungsunterlagen)

#### Phase 2: Anforderungsanalyse und Bewertungsmechanik

- Anforderungsanalyse mit den Stakeholdern
- Überführung der Anforderungen in Kriterien
- Gewichtung der Kriterien

#### Phase 3: Erstellung der Ausschreibungsunterlagen

- Erstellung der Ausschreibungsunterlagen
- Freigabe der Ausschreibungsunterlagen

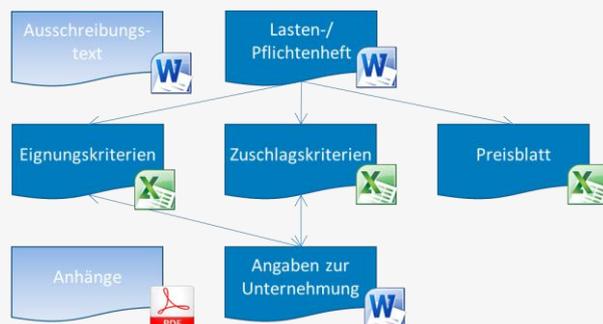


Abbildung 1: Lieferergebnis Ausschreibungsunterlagen

#### Phase 4: Beschaffung

- Einladung der Anbieter
- Offertöffnung und Bewertung der Angebote
- Evaluation und Erstellung des Evaluationsberichts
- Zusammenstellung aller rechtsrelevanten Unterlagen für die Archivierung

### Ergebnisse

Von vier eingeladenen Anbietern haben drei fristgerecht ein Angebot eingereicht. Die Angebote wurden durch die Fachstelle Beschaffungswesen der Stadt Bern geöffnet und formell geprüft. Es folgte die Prüfung der Eignungskriterien sowie die Bewertung der Zuschlagskriterien im Evaluationsteam.

Auf Basis der Kosten-/Nutzwertanalyse wurde das wirtschaftlich günstigste Angebot ermittelt und der Zuschlag erteilt.

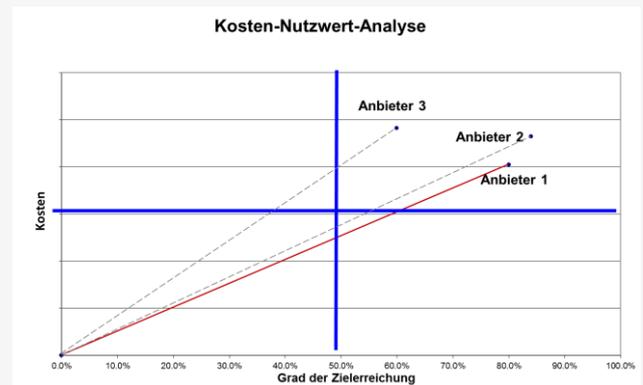


Abbildung 2: Kosten-Nutzwert-Analyse

### Ergebnisse

Durch die Neubeschaffung kann das Sportamt der Stadt Bern rund 10% der bisherigen Kosten pro Durchführung des Events einsparen.

Zusätzlich verfügt das Sportamt heute über entsprechende Vorlagen und spezifisches Beschaffungs-Know-how, um zukünftige Beschaffungen selbständig gemäss den Regeln des öffentlichen Beschaffungsrecht rekursicher durchzuführen.

«Die Beschaffungsexperten von sieber&partners lieferten entsprechende Vorlagen, die wir weiterverwenden können. Die Begleitung und Anleitung im Verfahren ermöglicht uns nun, zukünftige Beschaffung selbstständig und korrekt gemäss öffentlichem Beschaffungsrecht durchzuführen.»

Martin Rhyner, Bereichsleiter Sportförderung

### Machen Sie mit uns den nächsten Schritt.

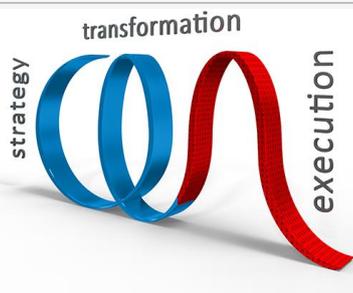
Alfred Bertschinger  
Transformation Consultant

T +41 31 566 93 00  
M +41 76 445 69 73  
alfred.bertschinger@sieberpartners.com



Luigi Caracciolo  
Transformation Consultant, Manager

T +41 31 566 93 00  
M +41 79 421 59 78  
luigi.caracciolo@sieberpartners.com



sieber & partners

Wir begleiten Sie und Ihr Unternehmen in der digitalen Welt. Als unabhängiger Unternehmensberater und ICT-Spezialist entwickeln wir innovative Strategien für die Transformation Ihres Geschäftsmodells und Ihrer Geschäftsprozesse. Dabei stehen wir von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Umsetzung auf Ihrer Seite und setzen uns für Ihren Erfolg ein, mit individuellen Massnahmen und auf jeder Unternehmensebene.

Dr. Pascal Sieber & Partners AG  
Bern | Zürich | Triesen (Li), T +41 31 566 93 00, www.sieberpartners.ch